

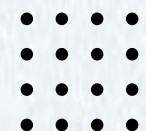
ipopema



GRUPA IPOPEMA

Warszawa, 18 maja 2026 r.

PREZENTACJA WYNIKÓW
ZA 1. KWARTAŁ 2026 ROKU



Istotne wydarzenia i osiągnięcia w 1Q2026



Przychody
Przychody z działalności podstawowej istotnie wyższe niż rok temu



Transakcje
8 zrealizowanych transakcji od początku roku (7 ECM + 1 DCM)



IPOPEMA Private Investments
Wzrost aktywów, rozwój sieci, otwarcie punktów obsługi klienta

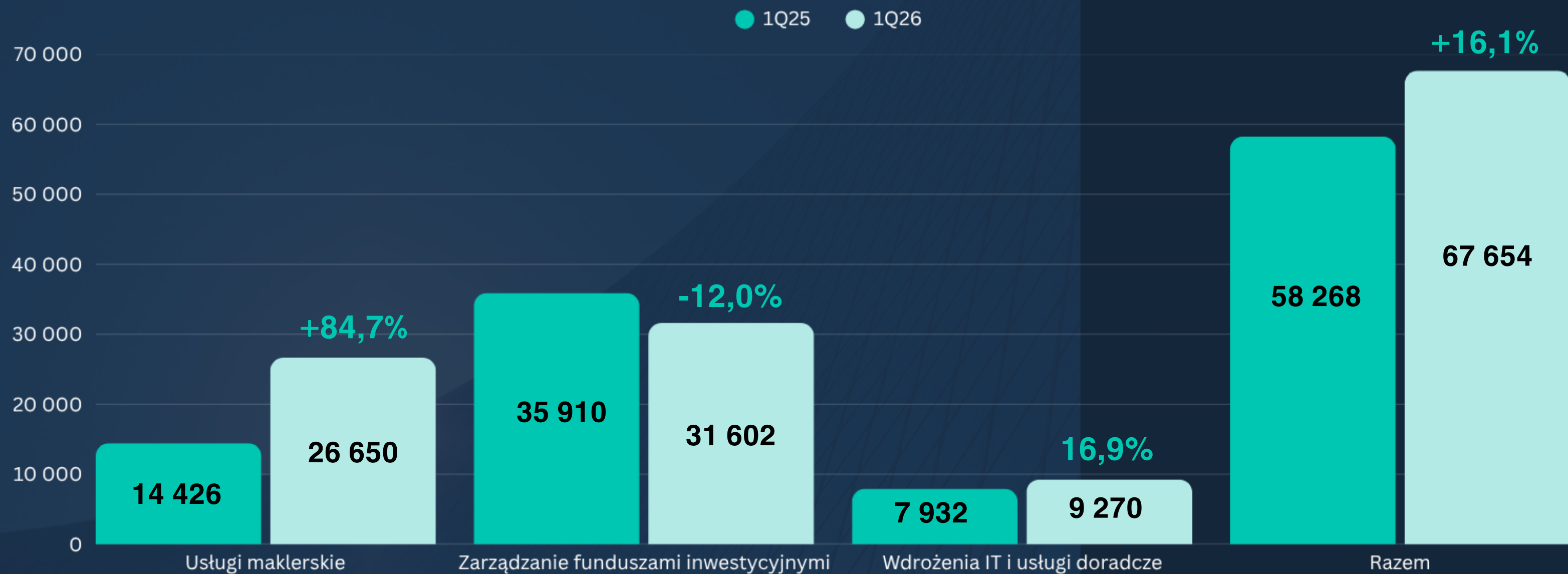


CVI
Zaangażowanie kapitałowe w CVI, potwierdzające wieloletnią współpracę



Strategia
Konsekwentna realizacja strategii Grupy IPOPEMA w każdym z obszarów

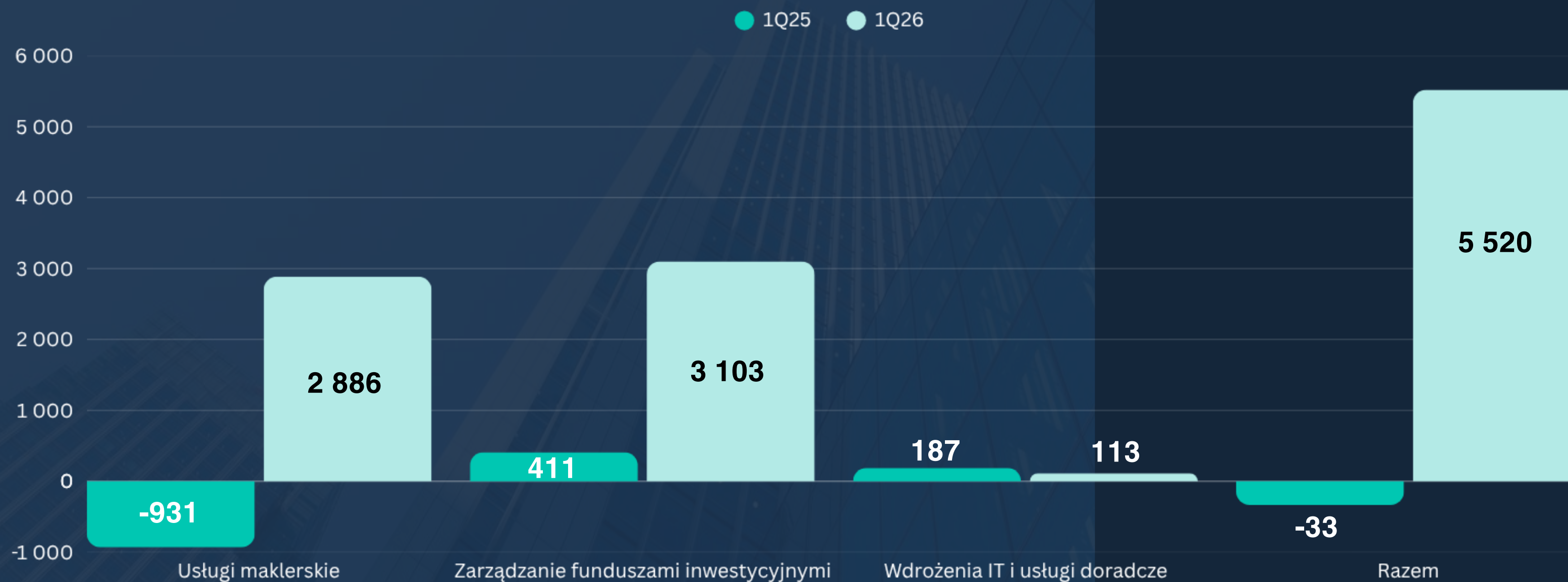
Przychody segmentów



(w tys. PLN, dane skonsolidowane)

Zyski segmentów

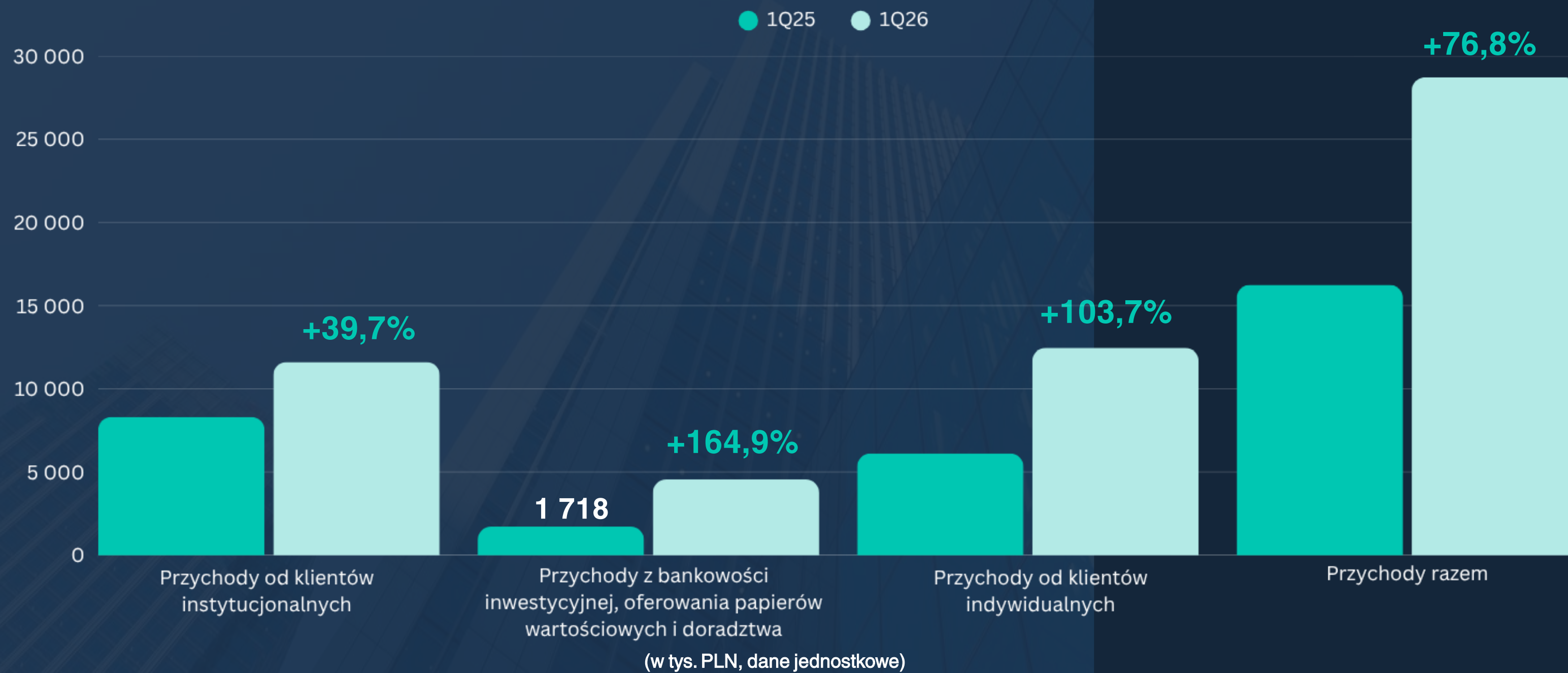
ipopema



(w tys. PLN, dane skonsolidowane)

Dane jednostkowe

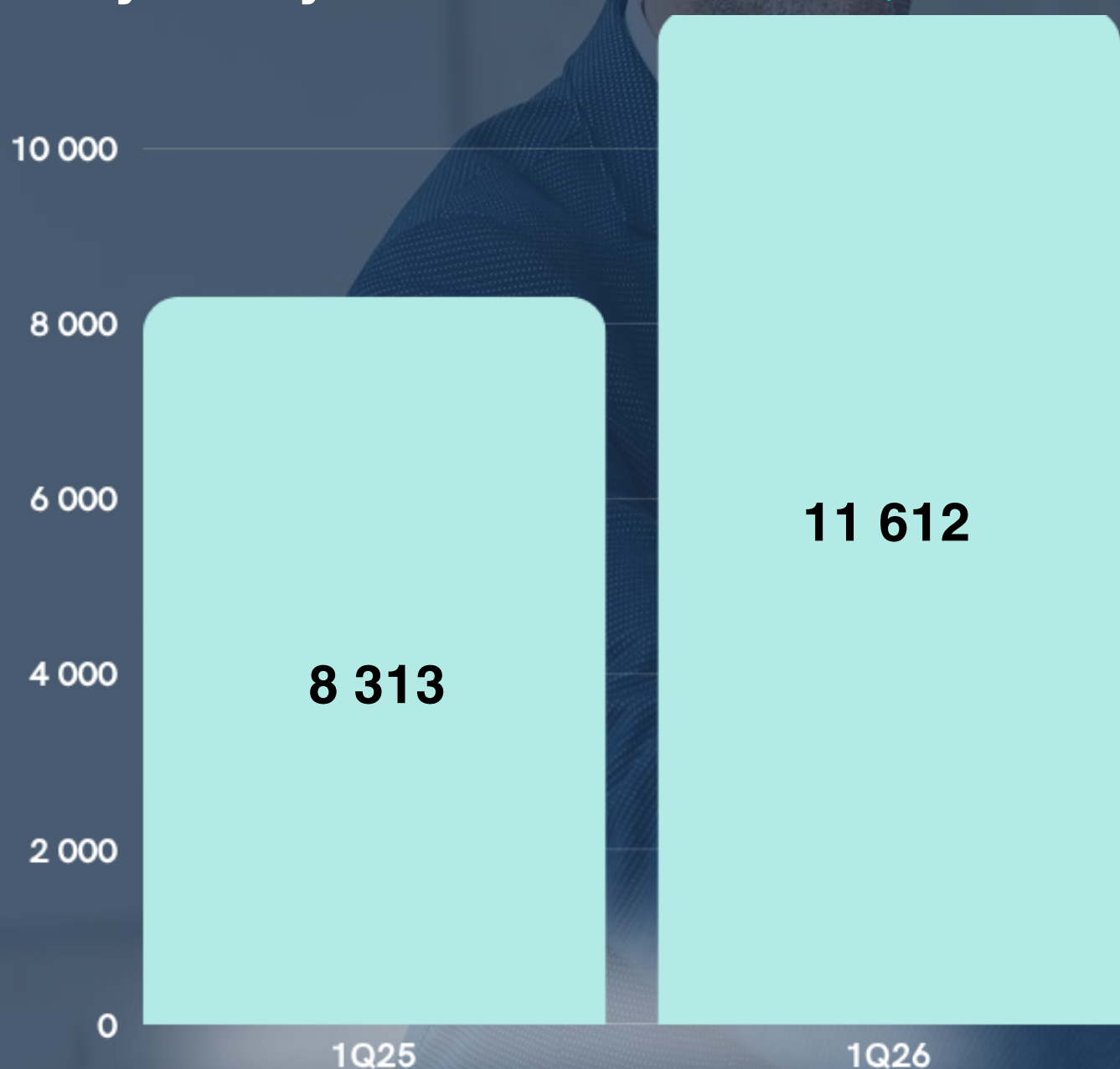
ipopema



Obszar Klientów Instytucjonalnych

Przychody

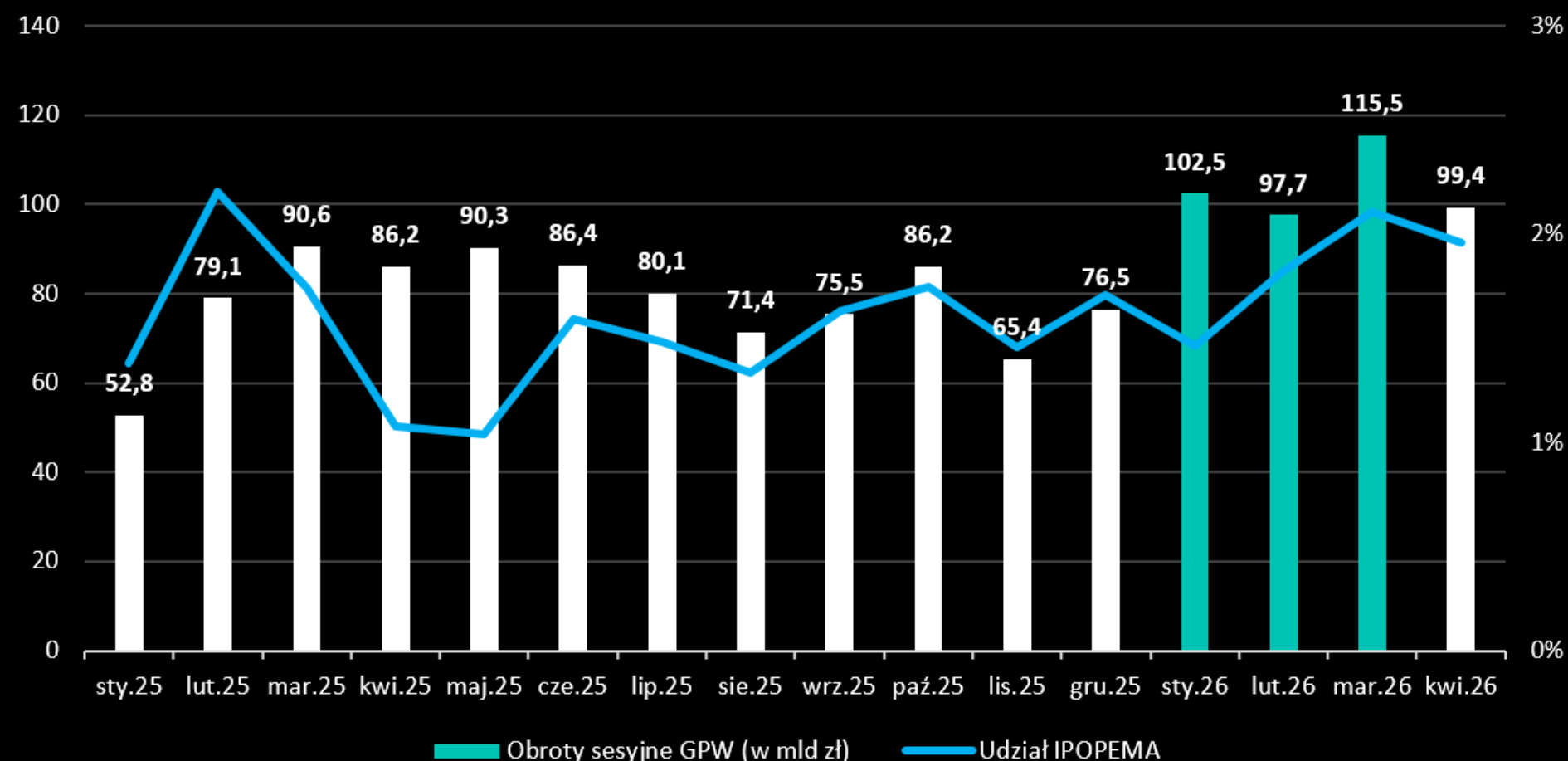
+39,7%



(w tys. PLN, ujęcie jednostkowe)

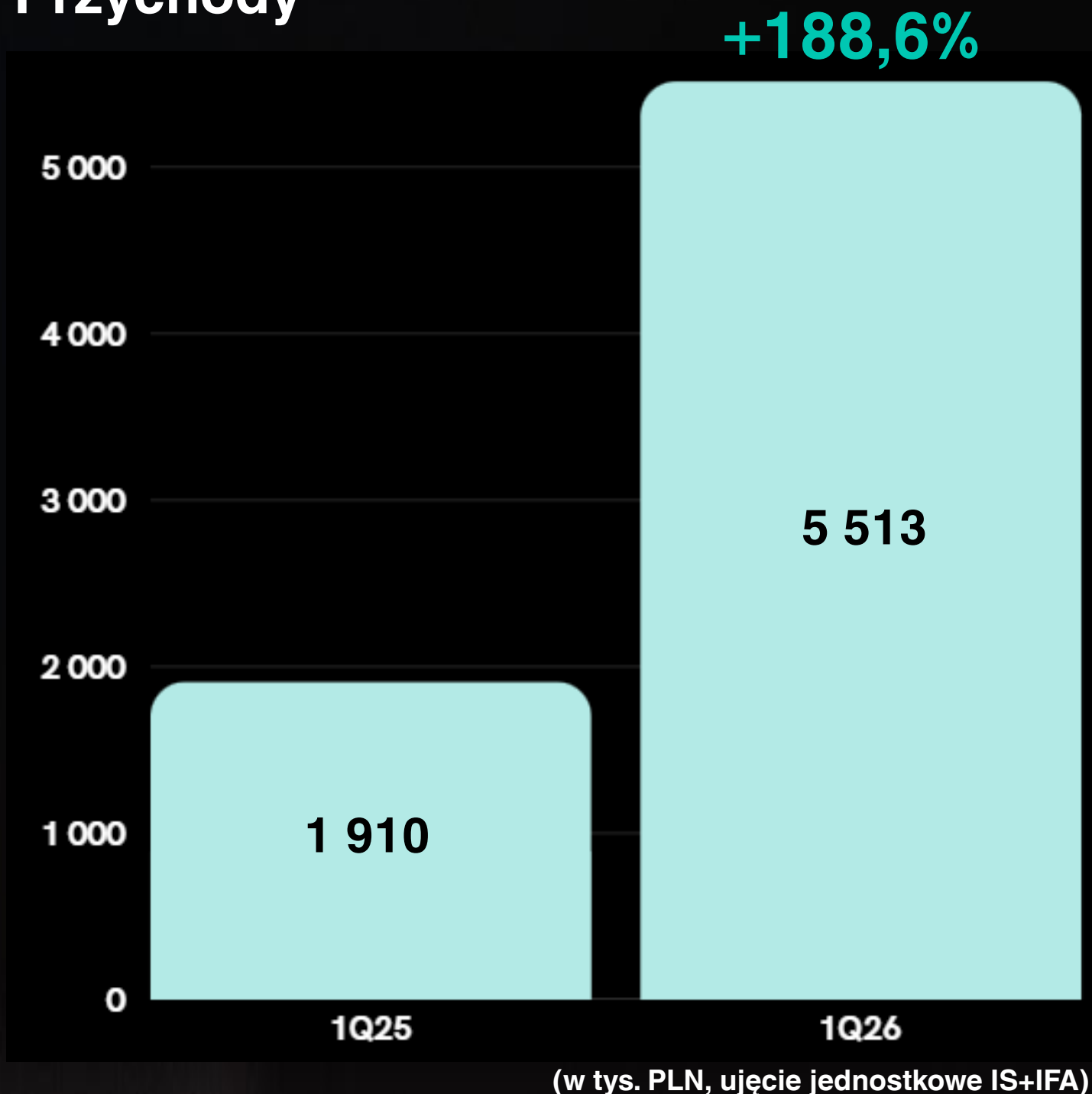
Kluczowe informacje:

- Utrzymaliśmy udział rynkowy w obrotach na GPW na niezmiennym poziomie, ale jednocześnie zrealizowaliśmy wyższy o ponad 41 % wolumen obrotów niż rok temu
- W połączeniu z wyższymi poziomami przychodów z obrotu obligacjami oraz z rynków zagranicznych, przełożyło się to ostatecznie na **wzrost przychodów z tytułu obrotu papierami wartościowymi od klientów instytucjonalnych** o blisko 40% (11,6 mln zł wobec 8,3 mln zł przed rokiem)
- Zgodnie ze strategią zmiany i wzmocnienia kadrowe w biurze analiz oraz equity desk
- Synergiczna współpraca equity desk/ biura analiz z ECM w plasowaniu ofert ABB i SPO



Bankowość inwestycyjna, oferowanie papierów wartościowych i doradztwo finansowe

Przychody




Kluczowe informacje:

- W obszarze transakcji kapitałowych I kwartał 2026 r. był dla Spółki udany, a duża aktywność w obsłudze transakcji utrzymywana jest również w II kwartale bieżącego roku.
- Duża aktywność w transakcjach ECM – 7 transakcji (+ 1 DCM) od początku roku
- Wyróżnienie GPW za największą wartość przeprowadzonych transakcji ABB jako wyłączny Global Coordinator
- Konsekwentny rozwój usługi 'debt advisory'

Ostatnie transakcje

Obszar Bankowości Inwestycyjnej i Rynków Kapitałowych



Creepy Jar
ABB
PLN 27.9 mln
2026




Grupa Ghelamco
Emisja Obligacji
PLN 229 mln
2026



Data Walk
SPO
PLN 116.3 mln
2026




Captor Therapeutics
SPO
PLN 65.5 mln
2026




CI Games
SPO
PLN 70 mln
2026



PoITREG
SPO
PLN 18.8 mln
2026



Allegro.eu
ABB
PLN 1.7 mld
2026

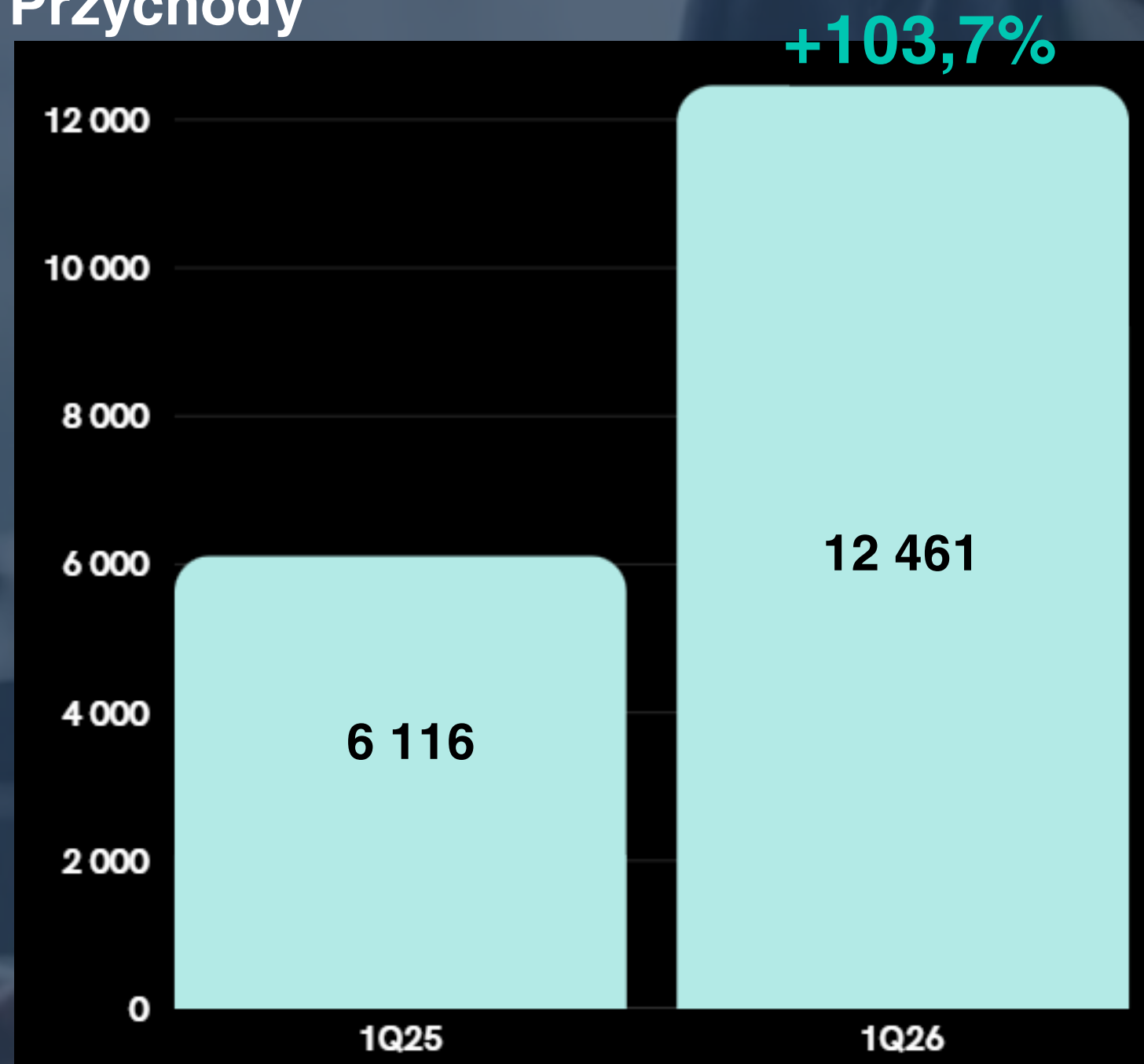


Rex Concepts
IPO
PLN 0.5 mld
2026

Transakcje zrealizowane w 2q26

Obszar Klientów Prywatnych

Przychody



(w tys. PLN, ujęcie jednostkowe)

Kluczowe informacje:

- Pierwszy kwartał 2026 przyniósł dalsze powiększenie bazy Klientów – wzrost o 14% w porównaniu do 1Q25
- Aktywa na poziomie ponad 2,7 mld PLN, co stanowi wzrost o 35% rok do roku oraz o ponad 100 mln w 1Q25 vs 4Q25 - mimo bardzo zmiennych warunków oraz spadających wycen w tym okresie
- Wzmocnienie zespołu i wdrożenie nowych rozwiązań w obszarze doradztwa inwestycyjnego (doradztwo dynamiczne i doradztwo portfelowe)
- Rozwój sieci dystrybucji własnej IPOPEMA Private Investments, zatrudniającej obecnie 59 doradców. Otwarcie nowych biur IPOPEMA Private Investments w Gdańsku, Krakowie i Łodzi
- Rozbudowanie gamy oferowanych produktów i rozwiązań inwestycyjnych

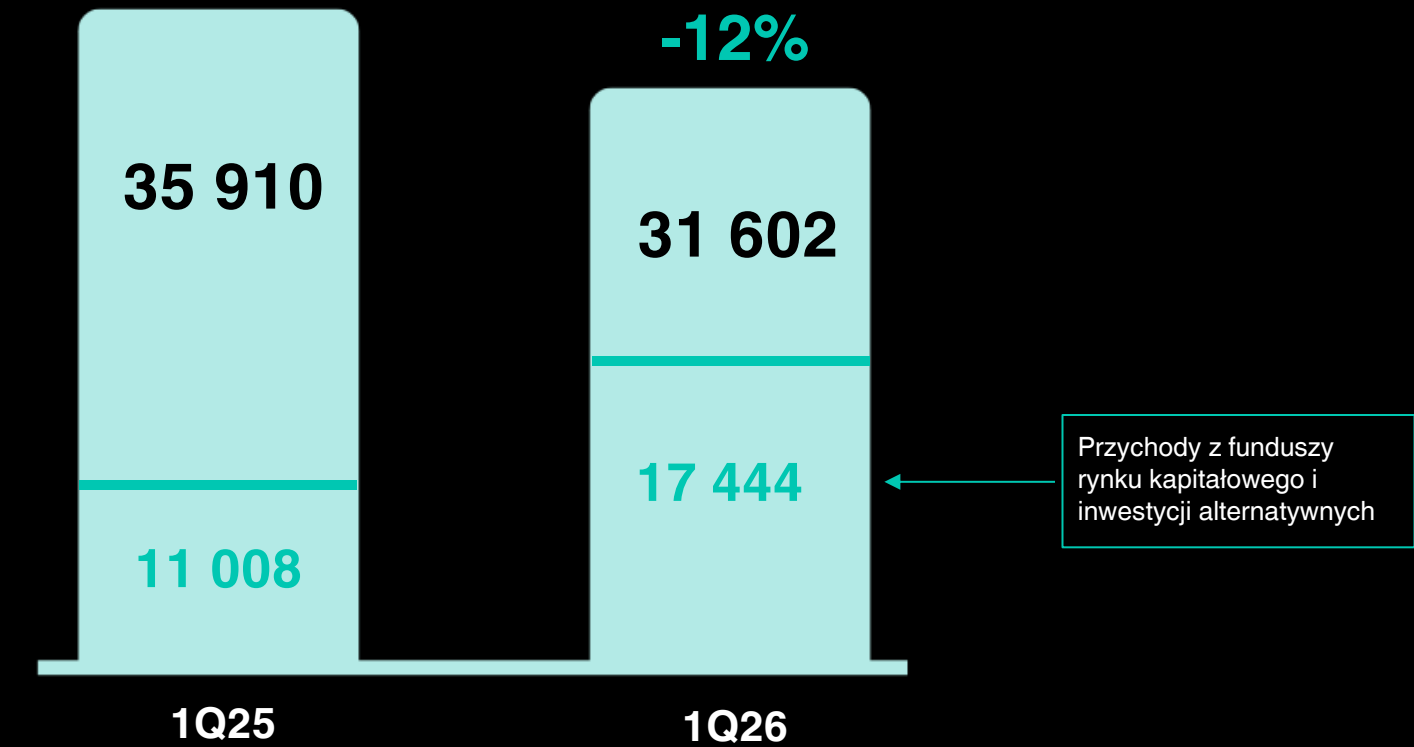
IPOPEMA TFI

Kluczowe informacje:

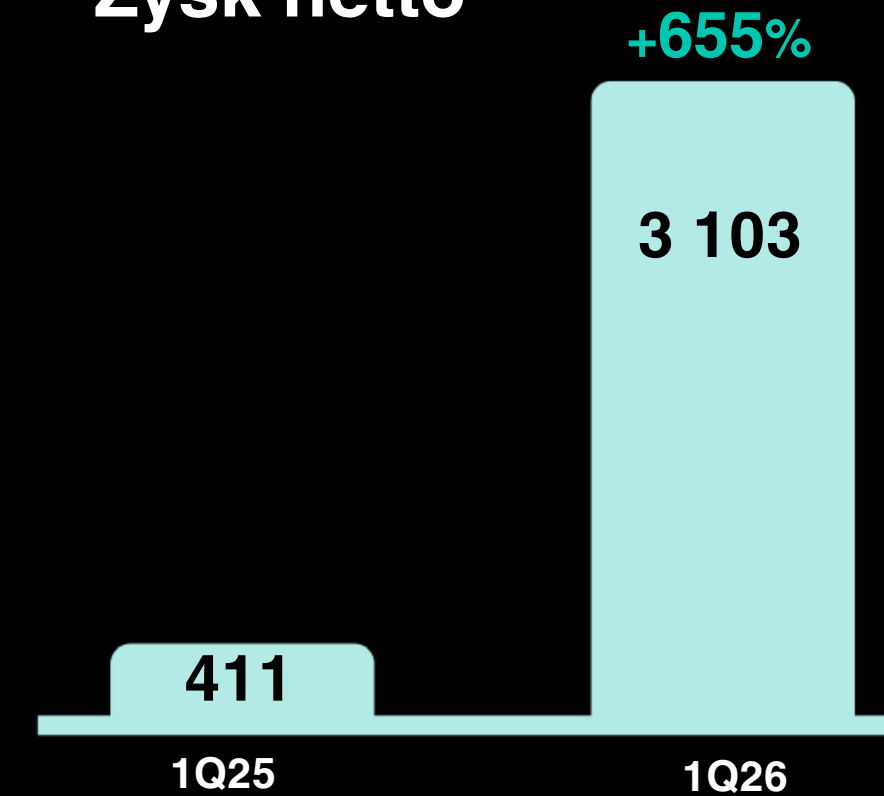
- Wysokie napływy aktywów do funduszy zamkniętych z obszaru private debt oraz sektora obronnego
- Wzrost wartości aktywów w ramach parasola funduszy inwestycyjnych otwartych
- Bardzo wysoki wzrost przychodów z funduszy rynku kapitałowego i inwestycji alternatywnych z 11,0 mln zł do 17,4 mln zł
- Istotny wpływ opłaty zmiennej na wyniki segmentu
- Zmniejszenie udziału funduszy wierzytelności w przychodach za zarządzanie

Przychody

ipopema



Zysk netto



(w tys. PLN, ujęcie skonsolidowane)

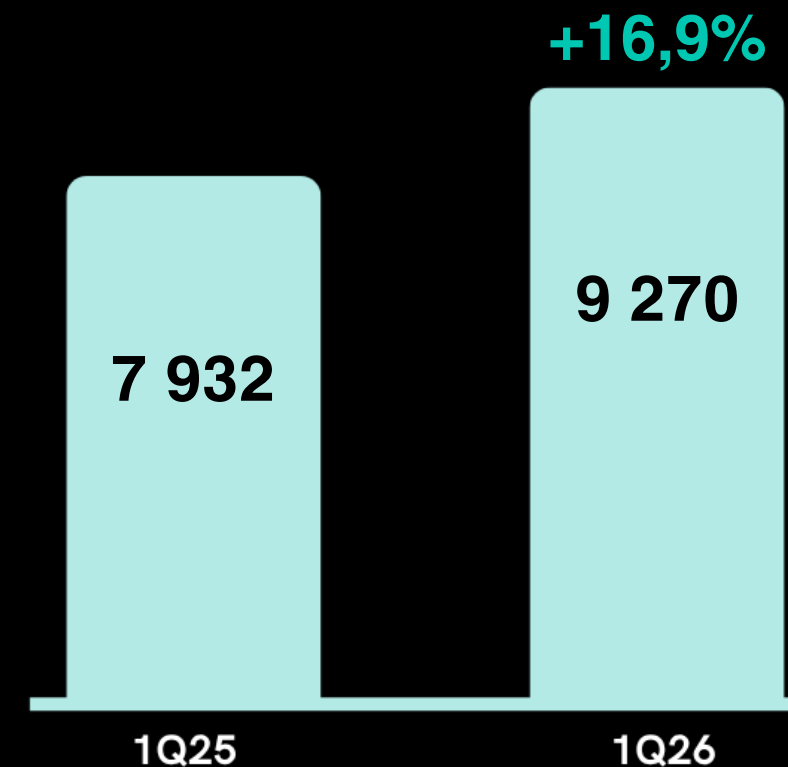
Segment wdrożeń IT i usług doradczych

IPOPEMA Business Consulting

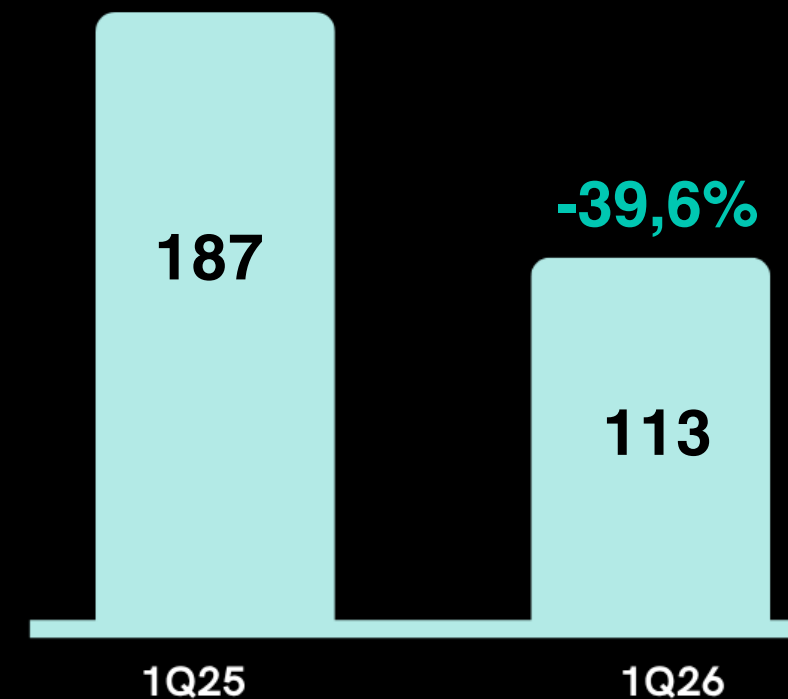
Kluczowe informacje:

- Konsekwentna realizacja projektów z portfela zamówień pozwoliła IPOPEMA Business Consulting na zwiększenie przychodów o blisko 17% w porównaniu z I kw. 2025 r (9,3 mln wobec 7,9 mln) .
- Jednocześnie przy wyższym poziomie kosztów (o 17,4%) przełożyło się to na nieznacznie niższe poziomy zysków.
- Zysk z działalności podstawowej wyniósł 183 tys. zł, a zysk netto 113 tys. zł (wobec odpowiednio 192 tys. zł i 187 tys. zł rok wcześniej).

Przychody

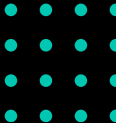


Zysk netto



(w tys. PLN, ujęcie skonsolidowane)

ipopema



Podsumowanie wyników

Dane skonsolidowane w tys. PLN

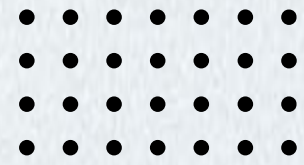
	1Q25				1Q26				
	Usługi maklerskie	Zarządzanie funduszami inwestycyjnymi	Wdrożenia IT i usługi doradcze	Razem	Usługi maklerskie	Zarządzanie funduszami inwestycyjnymi	Wdrożenia IT i usługi doradcze	Pozostałe	Razem
Przychody segmentu ogółem	14 426	35 910	7 932	58 268	26 650	31 602	9 270	132	67 654
Koszty segmentu ogółem	15 487	35 932	7 740	59 159	23 236	29 125	9 087	773	62 221
Zysk segmentu	-1 061	-22	192	-891	3 414	2 477	183	-641	5 433
Zysk netto za okres	-931	411	187	-333	2 886	3 103	113	-582	5 520
Kapitały własne				127 174					148 488

Podsumowanie wyników

Dane jednostkowe w tys. PLN

	1Q25	1Q26
Przychody razem	16 245	28 722
Przychody od klientów instytucjonalnych	8 313	11 612
Przychody z bankowości inwestycyjnej, oferowania papierów wartościowych i doradztwa	1 718	4 551
Przychody od klientów indywidualnych	6 116	12 461
Koszty działalności	16 348	24 276
Zysk z działalności podstawowej	-103	4 446
Zysk netto	182	4 656
Kapitały własne	63 609	79 825

ipopema



DZIĘKUJEMY



Email

ir@ipopema.pl



Numer telefonu

22 236 92 00

