

Pekabex

Omówienie wyników za 4 kwartał

Spółka opublikowała zysk netto za 4 kw. 2020 r. w wysokości PLN 13.9m, co oznacza wzrost 38.8% r/r i +0.6% kw/kw co przekłada się na odczyt o 16.5% niższy od naszych założeń na poziomie PLN 16.6m. Uwagę zwraca ciągle wysoki backlog kontraktów na ponad PLN 930m z czego co najmniej PLN 831m do zrealizowania w obecnym roku.

- Przychody. Spółka zaraportowała przychody w 4 kw. 2020 r. na poziomie PLN 267.6m, 9.4% poniżej naszych założeń i więcej o 10.0% r/r i więcej o 29.8% kw/kw. Wyższe przychody w ujęciu rok do roku wynikają z większej ilości zrealizowanych w segmencie prefabrykacji (+11.0%r/r) oraz z ukończonych projektów deweloperskich (PLN 29.1m). Średnia zrealizowana cena prefabrykatów spadła o 22.4% r/r i była niższa o 6.7% kw/kw i wyniosła PLN 2 250/m³. Wolumeny w segmencie prefabrykacji były zaraportowane już wcześniej i wyniosły 59.8 tysięcy m³, +43.1%r/r i więcej 17.9% kw/kw.
- Zysk brutto. Zysk brutto ze sprzedaży wyniósł PLN 45.3m, więcej o 46.5% r/r. Koszty wyniosły PLN 222.8m, 4.9% wyżej r/r.
- EBITDA. EBITDA wyniosła PLN 22.2m, wzrost o 28.0% i wzrost o 0.3% kw/kw i 14.2% poniżej naszych oczekiwań.
- Portfel zamówień. Spółka oszacowała całkowity portfel zamówień na dzień 31 grudnia 2020 w wysokości PLN 930.7m (wzrost o 62.6% r/r, i mniej o 3.2%kw/kw), w tym kontrakty o wartości PLN 830.4m, które mają zostać zrealizowane w 2021 r.
- Cash flow operacyjny wyniósł PLN 30.2m, mniej niż PLN 80.1m w 3Q21.

OPINIA: Wyniki na poziomie EBITDA i zysku netto są niższe od naszych oczekiwań co wynika z przesunięć w realizacji kontraktów. Na koniec 3Q20 backlog do końca roku wynosił PLN 296m z czego Spółka zrealizowała prawie PLN 267m w 4Q20 co w dużej mierze wyjaśnia różnicę do naszych prognoz. Zwraca uwagę lepsza od zakładanej przez nas marżowość segmentu robót budowlanych i projekTMów deweloperskich co kompensuje poniekąd niższą marżowość w tym okresie segmentu prefabrykacji. Pozycja gotówkowa jest ciągle relatywnie silna, i ciągle wysoki backlog zleceń na kolejne kwartały.

Segment budowlany

Pekabex

KUPUJ

**Wartość godziwa PLN
26.91**

Cena z dnia 21 kwietnia 2020 PLN 20.40

Analyst

Robert Maj
robert.maj@ipopema.pl
+ 48 22 236 92 90

Figure 1. Wyniki za 4Q20

	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	y/y	q/q	IPOPEMA 4Q20 estimates	diff.	2019	2020	y/y
Przychody	243.3	248.0	230.4	206.3	267.6	10.0%	29.8%	295.4	-9.4%	772.0	952.3	23.4%
Realizacja kontraktów - prefabrykacja	121.0	116.2	129.1	122.1	134.4	11.0%	10.1%	141.4	-4.9%	405.8	501.8	23.6%
Realizacja kontraktów - usługi budowlane	112.6	121.3	92.5	73.1	95.4	-15.3%	30.5%	113.0	-15.6%	312.7	382.3	22.3%
Usługi produkcyjne	7.8	8.6	7.5	9.1	7.6	-2.7%	-16.6%	9.2	-16.7%	34.6	32.8	-5.1%
Pilotażowe projekty	1.1	0.9	0.0	0.0	29.1	na	na	30.0	-3.2%	15.4	30.0	95.1%
Pozostałe	0.8	1.1	1.3	2.0	1.2	54.5%	-39.8%	2.0	-39.7%	3.6	5.6	52.4%
Koszty produkcji sprzedanej	-212.4	-211.9	-185.4	-165.3	-222.8	4.9%	34.8%	-250.6	-11.1%	-652.7	-785.4	20.3%
Zysk na sprzedaży	30.9	36.1	44.6	40.9	45.3	46.5%	10.6%	44.8	1.0%	119.3	167.0	39.9%
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	-21.5	-22.0	-25.7	-23.9	-26.9	25.3%	12.8%	-24.0	12.3%	-78.8	-98.5	25.1%
Pozostałe przychody i koszty	3.8	1.4	-4.1	0.0	3.7	-2.3%	na	0.0	na	-1.1	1.0	-192.7%
Zysk operacyjny	13.2	15.6	19.8	17.1	17.0	29.0%	-0.1%	20.8	-18.1%	39.4	69.5	76.3%
Realizacja kontraktów - prefabrykacja	15.4	13.2	21.9	12.7	10.4	-32.4%	-18.4%	15.5	-33.2%	46.8	58.2	24.3%
Realizacja kontraktów - usługi budowlane	3.2	8.3	6.2	9.7	10.8	234.8%	11.6%	0.0	na	20.8	35.1	68.8%
Usługi produkcyjne	0.5	1.0	0.6	2.0	-0.2	na	na	1.3	na	4.8	3.5	-26.0%
Pilotażowe projekty	0.2	0.1	-0.8	0.0	8.8	na	na	3.30	na	1.0	8.1	730.2%
Pozostałe	0.0	0.3	0.6	0.8	0.4	na	-46.1%	0.1	na	0.7	2.1	187.1%
Korekty konsolidacyjne	-6.1	-7.4	-8.7	-8.2	-13.2	117.2%	60.6%	0.6	na	-34.7	-37.6	8.3%
Przychody i koszty finansowe	-1.3	0.8	0.8	0.8	-0.4	-72.4%	na	0.8	-147.0%	-1.4	2.0	-245.1%
Zysk przed opodatkowaniem	11.9	16.4	20.6	17.8	16.7	40.5%	-6.6%	21.6	-22.8%	38.0	71.5	88.1%
Podatek dochodowy	-1.9	-3.2	-3.4	-4.0	-2.9	54.8%	-28.5%	-5.0	-41.8%	-7.5	-13.578	80.9%
Zysk netto	10.0	13.1	17.1	13.8	13.9	38.8%	0.6%	16.6	-16.5%	30.5	57.9	89.9%
EBITDA	17.3	20.2	24.9	22.1	22.2	28.0%	0.3%	25.9	-14.2%	55.4	89.5	61.3%
Średnia zrealizowana cena (kPLN/m3)	2.90	2.53	2.72	2.41	2.25	-22.4%	-6.7%	2.58	-12.8%	2.83	2.46	-13.0%
Wolumeny (000 m3)	41.8	45.9	47.5	50.7	59.8	43.1%	17.9%	33.3	79.4%	143.5	203.8	42.1%

Source: Company, IPOPEMA Research

Niniejszy dokument został przygotowany przez: IPOPEMA Securities S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Prózna 9, 00-107 Warszawa, Polska, wpisaną do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000230737, kapitał zakładowy i kapitał wpłacony w wysokości 2.993.783,60 zł, NIP 5272468122, www.ipopema.pl. Nadzór nad IPOPEMA Securities S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego, ul. Piękna 20, 00-549 Warszawa.

Niniejszy dokument został przygotowany przez IPOPEMA Securities S.A. wyłącznie w celach informacyjnych. Dokument ten jest adresowany do Klientów IPOPEMA Securities S.A. uprawnionych do otrzymania go na podstawie umów o świadczenie usług. Niniejszy dokument, przy wykorzystaniu środków masowego przekazu, może dotrzeć również do innych inwestorów. Dokument został przygotowany niezależnie od spółki o której mowa w niniejszym dokumencie, a wszelkie prognozy, opinie i oczekiwania są prognozami IPOPEMA Securities S.A. O ile nie wskazano inaczej, wszelkie szacunki i opinie zawarte w dokumencie stanowią niezależną ocenę analityków IPOPEMA Securities S.A. sporządzających dokument, na dzień jego wydania.

IPOPEMA Securities S.A. przygotowała niniejszy dokument z zachowaniem należytej staranności, dokładności i rzetelności na podstawie publicznie dostępnych informacji, uważanych przez IPOPEMA Securities S.A. za wiarygodne. Źródłem danych są przede wszystkim: Bloomberg, Reuters, EPFR, PAP, GPW, GUS, NBP, prasa finansowa, internetowe serwisy finansowo-ekonomiczne. IPOPEMA Securities S.A. dołożyła należytej staranności w celu zapewnienia, że podane w dokumencie informacje są dokładne oraz że wszelkie prognozy, opinie i szacunki zawarte w nim są prawdziwe i rzetelne, przy czym IPOPEMA Securities S.A. nie weryfikowała niezależnie informacji podanych w dokumencie. W związku z powyższym, IPOPEMA Securities S.A. nie składa żadnych oświadczeń ani gwarancji, wyraźnych lub dorozumianych, co do rzetelności, dokładności, kompletności lub poprawności informacji i opinii zawartych w dokumencie. Wyrażone w nim opinie mogą ulec zmianie, a IPOPEMA Securities S.A. nie jest zobowiązana do aktualizowania opinii zawartych w dokumencie oraz do informowania o jego zmianach. IPOPEMA Securities S.A. ani żadna inna osoba lub podmiot powiązany nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty wynikające z użycia niniejszego dokumentu lub jego zawartości lub straty pozostające w związku z nim w inny sposób, o ile przy jego sporządzaniu zachowała należytą staranność i rzetelność. Niniejszy dokument może być udostępniany w środkach masowego przekazu, przy czym kopiowanie lub publikacja w całości lub w części, jak również rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszym dokumencie wymaga uprzedniej zgody IPOPEMA Securities S.A. Niniejszy dokument ani żadna jego kopia nie może być rozpowszechniany bezpośrednio lub pośrednio w Stanach Zjednoczonych Ameryki, Australii, Kanadzie lub Japonii.

Niniejszy dokument nie stanowi jakiegokolwiek oferty sprzedaży lub nakłaniania do jakiegokolwiek oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek instrumentów finansowych, nie można na nim polegać w związku z jakąkolwiek umową lub zobowiązaniem oraz nie stanowi on reklamy lub promocji instrumentu finansowego ani spółki. Decyzje inwestycyjne powinny być podejmowane wyłącznie na podstawie prospektu emisyjnego lub innych publicznie dostępnych informacji i materiałów.

Niniejszy dokument został sporządzony bez uwzględniania potrzeb i sytuacji odbiorców dokumentu. Przy przygotowywaniu dokumentu, IPOPEMA Securities S.A. nie bada celów inwestycyjnych odbiorcy dokumentu, poziomu tolerancji ryzyka, horyzontu czasowego oraz sytuacji finansowej. Spółka lub instrumenty finansowe o których mowa w niniejszym dokumencie mogą być nieodpowiednie dla odbiorców dokumentu, w tym mogą być niedostosowane do konkretnych celów inwestycyjnych i horyzontu czasowego lub ich sytuacji finansowej. Niniejszy dokument nie może być traktowany jako ekwiwalent usługi w zakresie doradztwa inwestycyjnego. Wartość instrumentów finansowych może ulegać wahaniom, w tym może ulegać obniżeniu. Zmiany kursów walut mogą mieć negatywny wpływ na wartość inwestycji. Inwestycja w instrumenty finansowe wiąże się z ryzykiem inwestycyjnym, w tym ryzykiem utraty części lub całości zainwestowanych środków. Wyniki osiągnięte w przeszłości nie stanowią gwarancji osiągnięcia wyników w przyszłości. IPOPEMA Securities S.A. zwraca uwagę, że na cenę instrumentów finansowych ma wpływ wiele różnych czynników, które są lub mogą być niezależne od spółki i wyników jej działalności. Można do nich zaliczyć m. in. zmieniające się warunki ekonomiczne, prawne, polityczne i podatkowe. IPOPEMA Securities S.A. mogła wydać w przeszłości lub może wydać w przyszłości inne dokumenty, przedstawiające inne wnioski, niespójne z przedstawionymi w niniejszym dokumencie. Takie dokumenty odzwierciedlają różne założenia, punkty widzenia oraz metody analityczne przyjęte przez przygotowujących je analityków.

Inwestorzy powinni mieć świadomość, że IPOPEMA Securities S.A. lub jej podmioty powiązane mogą mieć konflikt interesów, który mógłby wpłynąć na obiektywność niniejszego dokumentu. Inwestor powinien założyć, że IPOPEMA Securities S.A. lub podmioty powiązane mogą świadczyć usługi na rzecz spółki i uzyskać z tego tytułu wynagrodzenie. Mogą również mieć inne relacje ze spółką. IPOPEMA Securities S.A. lub jej podmioty powiązane mogą nawiązać relacje biznesowe ze spółką lub innymi podmiotami wymienionymi w dokumencie. IPOPEMA Securities S.A. posiada strukturę organizacyjną i wewnętrzne regulacje zapewniające, że interesy inwestora nie zostaną naruszone w przypadku konfliktu interesów, w związku z przygotowaniem niniejszego dokumentu. Polityka zarządzania konfliktami interesów w IPOPEMA Securities S.A. jest dostępna na stronie internetowej pod adresem <https://www.ipopemasecurities.pl/analizy-i-rekomendacje.p162>. Niniejszy dokument został przygotowany niezależnie od interesów IPOPEMA Securities S.A., spółki będącej przedmiotem niniejszego dokumentu oraz posiadaczy instrumentu finansowego wyemitowanego przez ww. spółkę. IPOPEMA Securities S.A., jej akcjonariusze, pracownicy i współpracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w instrumentach finansowych spółki lub innych instrumentach finansowych powiązanych z instrumentami finansowymi spółki.

Na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”), IPOPEMA Securities S.A. tworzy materiały analityczne dla następujących spółek: AC S.A., Capital Park S.A., Mirbud S.A., PKB Pekabex S.A., Vigo System S.A. GPW przysługują autorskie prawa majątkowe do tych materiałów. Za sporządzanie materiałów IPOPEMA Securities S.A. otrzymuje od GPW wynagrodzenie. Informacje na temat programu dostępne są na stronie internetowej <https://www.gpw.pl/gpwpa>.

IPOPEMA Securities S.A. korzysta z szeregu metod wyceny, w tym modeli zdyskontowanych przepływów pieniężnych (takich jak zdyskontowane zyski operacyjne lub model zdyskontowania dywidendy), a także modeli opartych na zyskach i przepływach pieniężnych, które oparte są na porównywaniu wycenianego podmiotu do spółek reprezentujących podobną branżę lub sektor. Modele przepływów pieniężnych opierają się na prognozowanych przepływach pieniężnych generowanych przez wycenianą spółkę i są szeroko stosowane w branży inwestycyjnej. Metody porównawcze uwzględniają między innymi różne stopy wzrostu i wskazują, jaką wartość ma przedsiębiorstwo na tle spółek wybranych do grupy porównawczej. Subiektywne opinie analityka lub analityków tworzących wycenę, oparte są na ich wiedzy i doświadczeniu i odgrywają istotną rolę w procesie wyceny. Dotyczy to między innymi wielu zmiennych ekonomicznych, takich jak stopy procentowe, inflacja i kursy walutowe, których niewielkie rozbieżności w oszacowaniu mogą prowadzić do znacząco różnych wyników wyceny. Mocną stroną modeli opartych na zyskach i przepływach pieniężnych jest skupienie się na tym co dzieje się w samej spółce i powiązanie wyceny z wartością fundamentalną. Słabością takiej metody jest wysoka liczba przyjmowanych założeń, których niewielka zmiana powoduje sporą różnicę w oszacowanej wartości wycenianej spółki. Metody porównawcze są co prawda mniej zależne od subiektywnych założeń analityka, jednak ich skuteczność maleje gdy wartość jednej ze spółek z grupy porównawczej jest przeszacowana lub niedowartościowana. Co więcej, wykorzystywane w metodach porównawczych wskaźniki uwzględniające prognozowane przyszłe zyski, wartości księgowe, zysk operacyjny lub przepływy pieniężne, bazują w dużym stopniu na subiektywnych założeniach analityka.

Niniejszy dokument nie został przekazany do spółki przed jego publikacją.

Rekomendacje wydawane przez IPOPEMA Securities S.A. obowiązują przez okres 12 miesięcy od daty wydania, chyba, że w tym okresie zostaną zaktualizowane. IPOPEMA Securities S.A. dokonuje aktualizacji wydawanych rekomendacji w zależności od sytuacji rynkowej i subiektywnej oceny analityków.

Niniejszy dokument stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Lista wszystkich rekomendacji dotyczących jakiegokolwiek instrumentu finansowego lub emitenta wydanych w ciągu ostatnich 12 miesięcy przez IPOPEMA Securities S.A. jest dostępna na stronie internetowej: <https://www.ipopemasecurities.pl/analizy-i-rekomendacje.p162>.

Data i godzina podana na pierwszej stronie stanowi datę przygotowania dokumentu. Cena stosowana w rekomendacji do obliczania odpowiednich wskaźników jest „ostatnią” ceną podaną na pierwszej stronie niniejszego dokumentu.

Definicje terminów użytych w dokumencie obejmują:

- NII - wynik z tytułu odsetek - dochód odsetkowy minus koszt odsetek.
- Netto F&C - przychody z opłat i prowizji netto - przychody z opłat i prowizji minus koszty prowizji i opłat.
- LLP - rezerwy na straty kredytowe - koszt odłożony jako odpis na złe kredyty.
- NPL - pożyczka zagrożona - pożyczki, które są niewypłacalne lub zbliżone do niespłaconych.
- Koszty / przychody - koszty operacyjne podzielone przez przychody.
- ROE - zwrot z kapitału - dochód netto (lub skorygowany dochód netto) podzielony przez średni kapitał własny.
- ROA - zwrot z aktywów - dochód netto (lub skorygowany dochód netto) podzielony przez średnie aktywa.
- EBIT - zyski przed odsetkami i podatkami.
- EBITDA - zyski przed odsetkami, podatkami, amortyzacją.
- EPS - zysk na akcję - zysk netto (lub skorygowany zysk netto) podzielony przez liczbę występujących akcji).
- Wskaźnik P / E - cena do zysku - cena podzielona przez zysk na akcję.

Wskaźnik PEG - P / E podzielony przez roczny wzrost EPS, zwykle w określonym czasie.

CAGR - łączna roczna stopa wzrostu.

BVPS - wartość księgowa na akcję, wartość księgowa kapitału własnego spółki podzielona przez liczbę pozostałych akcji.

P / BV - cena do wartości księgowej - cena podzielona przez BVPS.

DPS - dywidenda na akcję - dywidenda za dany rok podzielona przez liczbę akcji pozostających w obrocie.

DY - stopa dywidendy - dywidenda na akcję w danym roku podzielona przez bieżącą cenę akcji.

DDM - metoda zdyskontowanych dywidend - podstawowa metoda wyceny oparta na założeniu, że wartość akcji równa się sumie wszystkich zdyskontowanych przyszłych dywidend.

FV - wartość godziwa, obliczana na podstawie metod wyceny przedstawionych w dokumencie.

Autor dokumentu nie ma konfliktu interesów ze spółką, o której mowa w dokumencie. Punkt widzenia wyrażony w dokumencie odzwierciedla osobistą opinię autora dokumentu na temat analizowanej spółki i jej papierów wartościowych. Inwestorzy powinni mieć świadomość, że elastyczna część wynagrodzenia autora może zależeć od ogólnych wyników finansowych IPOPEMA Securities S.A.

IPOPEMA Securities S.A. działa z należytą starannością, uczciwie, rzetelnie, profesjonalnie i zgodnie z przepisami obowiązującego prawa.

IPOPEMA Securities S.A. nie gwarantuje osiągnięcia celu inwestycyjnego inwestora, wyników spółki ani potencjalnych cen, o których mowa w niniejszym dokumencie.

Przy stosowaniu ratingów dla firm stosuje się następujące kryteria w odniesieniu do różnicy między FV IPOPEMA a ceną spółki w dniu rekomendacji:

Rating	Różnica pomiędzy FV i ceną z rekomendacji
Kup	Above 10%
Trzymaj	In between (and including) -10% and 10%
Sprzedaj	Below -10%

IPOPEMA Research - - Rozkład według kategorii rekomendacji (Jan 1 -Mar 31, 2021)

	Liczba	%
Kup	15	94%
Trzymaj	0	0%
Sprzedaj	1	6%
Suma	16	100%

Historia ratingu - Pekabex

Data	Rekomendacja	FV	Cena z rekomendacji	Autor
05.08.2019	TRZYMAJ	9,27	9,90	Robert Maj Mateusz Tront
06.04.2020	SPRZEDAJ	6.00	6.98	Robert Maj
04.06.2020	KUPUJ	PLN 12.11	PLN 10.40	Robert Maj
05.02.2021	KUPUJ	PLN 26.91	PLN 19.40	Robert Maj