

# ATM Grupa

## Omówienie wyników za 1Q22

**Opinia: Negatywnie, z uwagi na raportowaną EBITDA i zysk netto poniżej naszych oczekiwań o odpowiednio 6% i 18%, również słabsze przychody w segmencie produkcji TV są rozczarowujące.**

Oceniamy wyniki ATM Grupy za 1Q22 negatywnie nie tylko ze względu na słabsze wyniki na poziomie raportowanej EBITDA i zysku netto niż w naszych prognozach (PLN 8.6m i PLN 4.3m, 6% i 18% poniżej naszych szacunków odpowiednio), ale także z uwagi na niższe przychody w segmencie produkcji TV (co jest szczególnie widoczne w wielkości fakturowanych przychodów, które spadły o 44% r/r w 1Q22). Mimo wszystko wskazujemy, że niższa EBITDA od naszych szacunków może wynikać z potencjalnie jednorazowych kosztów (patrząc po wyższych pozostałych kosztach operacyjnych niż zazwyczaj). Zgodnie z komentarzem z konferencji po 4Q21 ATM Grupa nie rozpoznała w 1Q22 jednorazowego zysku na projekcie nieruchomościowym w Szwecji, który najprawdopodobniej przesunął się na 2Q22E.

W przepływach pieniężnych wskazujemy na udzielenie przez spółkę aż PLN 8.1m pożyczek do nie wymienionych z nazwy w sprawozdaniu podmiotów, co traktujemy jako kolejne ryzyko biorąc pod uwagę ostatnią historię z odpisami na udzielonych pożyczkach (PLN -6.3m odpisu w 4Q21 na pożyczce do stowarzyszonej spółki zależnej).

**ATM Grupa nie organizuje telekonferencji po wynikach za 1Q22.**

**Przychody.** Łączne przychody za 1Q22 wyniosły PLN 46.6m (-12% r/r lub +1% r/r jeśli wyłączyć segment nieruchomościowy) i były 4% poniżej naszych oczekiwań głównie poprzez znacznie niższe przychody w segmentach produkcji TV i nieruchomości (odpowiednio PLN 33.5m/0.0m vs. PLN 37.7m/2.3m założonych przez nas). Wskazujemy na zaskakująco niski poziom przychodów zafakturowanych w 1Q22 (PLN 17.0m vs. PLN 30.5m rok temu i średnio kwartalnie PLN 35.1m w 2021 roku), co oceniamy negatywnie, ponieważ produkcja treści nie powinna być tak dotknięta chwilowym spowolnieniem na rynku reklamy TV po rosyjskiej agresji na Ukrainę. Z drugiej strony przychody z segmentu zarządzania aktywami były powyżej naszych oczekiwań (PLN 18.5m, +39% r/r).

**EBITDA.** Odnosimy się do raportowanej EBITDA, chociaż naszym zdaniem skorygowana EBITDA (wyłączając amortyzację aktywów programowych z łącznej amortyzacji) jest lepszą i bardziej porównywalną miarą. Skonsolidowana raportowana EBITDA za 1Q22 wyniosła PLN 8.6m (-11% r/r). Amortyzacja aktywów programowych wyniosła w 1Q22 PLN 0.0m vs. PLN 0.4m założone przez nas. Wyłączając amortyzację aktywów programowych, standaryzowana EBITDA segmentu produkcji TV wyniosła PLN 3.2m vs. PLN 4.2m założone przez nas, co oceniamy jako rozczarowujący wynik. Z drugiej strony podkreślamy pozytywne zaskoczenia w segmencie zarządzania aktywami (PLN 5.9m vs. PLN 5.2m zakładane przez nas). W 1Q22 ATM Grupa rozpoznała pozostałe przychody netto w wysokości tylko PLN 0.1m vs. PLN 0.8m rok temu i poniżej średniej z ostatnich kwartałów (zakładaliśmy PLN 0.9m). To sugeruje, że jakieś dodatkowe koszty o jednorazowej charakterystyce mogły się pojawić w 1Q22 (nie były wskazane w sprawozdaniu). W 1Q22 ATM Grupa nie rozpoznała choćby częściowego odwrócenia odpisu z 4Q21 w wysokości PLN 6.3m na pożyczce do spółki zależnej FM Aldentro.

**EBIT.** EBIT wyniósł PLN 4.7m (-9% r/r) w porównaniu do PLN 4.3m założonego przez nas.

TMT | Media

### ATM Grupa

### KUPUJ

**FV PLN 5.80**

45% potencjału wzrostu

Cena z dnia 30 maja 2022 PLN 4.00

#### Analitycy

Marcin Nowak  
marcin.nowak@ipopema.pl  
+ 48 22 236 92 44

Michał Wojciechowski  
michal.wojciechowski@ipopema.pl  
+ 48 22 236 92 69

**Zysk netto.** Skonsolidowany zysk netto wyniósł PLN 4.3m (-14% r/r) i był poniżej naszej prognozy PLN 5.3m. Rozpoznany wynik przypisany jednostkom stowarzyszonym wyniósł PLN 0.9m vs. PLN 2.0m założone przez nas, i uwzględnił PLN 0.6m przypisane Boombitowi (prawie proporcjonalnie do wyników Boombitu, my zakładaliśmy PLN 0.8m), PLN 0.4m przypisane łącznie Black Photon i Luminie (co implikuje stratę w Black Photon, my zakładaliśmy łącznie PLN 1.0m) oraz PLN 0.0m przypisane ATM Virtual (zakładaliśmy PLN 0.15m).

**Przepływy pieniężne.** Przepływy z działalności operacyjnej netto w 1Q22 wyniosły PLN 1.5m (w porównaniu do PLN -7.3m rok temu), podczas gdy CAPEX netto wyniósł PLN -6.0m (vs. PLN -3.0m rok temu). Wskazujemy, że w 1Q22 ATM Grupa udzieliła PLN 8.1m pożyczek do nie wskazanych z nazwy podmiotów, co wpłynęło na pozycję gotówkową spółki.

**Dług netto.** Dług netto do raportowanej EBITDA na 31 marca 2022 wyniósł 0.1x w porównaniu do -0.1x kwartał wcześniej.

Tabela 1. ATM Grupa rachunek zysków i strat 1Q22 (PLN m)

(PLN m)	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	1Q22	R/R	K/K	1Q22E	Act vs. IPOP
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>55.1</b>	<b>61.5</b>	<b>72.5</b>	<b>60.0</b>	<b>50.7</b>	<b>35.1</b>	<b>46.1</b>	<b>61.6</b>	<b>52.9</b>	<b>58.4</b>	<b>66.3</b>	<b>46.2</b>	<b>46.6</b>	<b>-12%</b>	<b>1%</b>	<b>48.7</b>	<b>-4%</b>
Produkcja telewizyjna i filmowa	39.6	36.2	48.1	35.2	38.1	21.7	28.9	23.3	35.5	38.3	48.5	27.0	33.5	-6%	24%	37.7	-11%
Zarządzanie aktywami trwałymi	15.1	18.3	21.4	16.7	12.8	7.6	15.9	13.1	13.3	15.4	21.6	21.2	18.5	39%	-13%	14.3	29%
Działalność deweloperska	1.5	6.9	5.6	8.4	0.9	5.2	1.7	23.4	6.9	9.2	1.9	2.0	0.0	-100%	-98%	2.3	-99%
Pozostałe i wyłączenia	-1.1	0.0	-2.6	-0.3	-1.1	0.6	-0.5	1.8	-2.8	-4.5	-5.6	-3.9	-5.4	95%	36%	-5.6	-4%
Dochód z dotacji	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	na	na	0.0	na
Koszty sprzedanych usług, towarów i materiałów	-45.8	-50.6	-55.1	-51.9	-44.5	-29.8	-37.6	-54.4	-44.7	-49.1	-48.4	-36.7	-38.3	-14%	4%	-41.7	-8%
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>9.3</b>	<b>10.8</b>	<b>17.4</b>	<b>8.0</b>	<b>6.2</b>	<b>5.3</b>	<b>8.5</b>	<b>7.2</b>	<b>8.3</b>	<b>9.4</b>	<b>17.8</b>	<b>9.5</b>	<b>8.3</b>	<b>0%</b>	<b>-12%</b>	<b>7.0</b>	<b>18%</b>
Koszty ogólnego zarządu	-3.5	-4.5	-4.0	-4.2	-3.6	-3.3	-3.5	-4.5	-3.9	-4.0	-4.5	-3.9	-3.7	-6%	-6%	-3.7	1%
Pozostałe przychody operacyjne	3.3	1.9	1.3	1.5	1.3	1.3	3.4	1.1	1.0	1.3	2.6	1.0	1.0	-7%	-62%	1.2	-17%
Pozostałe koszty operacyjne	-0.3	-1.5	-0.1	-0.6	-0.3	-0.1	-0.2	-0.7	-0.3	-0.6	-0.1	-6.8	-0.9	207%	-86%	-0.3	210%
<b>EBITDA z wyłączeniem odpisu</b>	<b>14.6</b>	<b>11.1</b>	<b>19.9</b>	<b>10.2</b>	<b>13.1</b>	<b>8.3</b>	<b>11.5</b>	<b>13.8</b>	<b>9.7</b>	<b>10.9</b>	<b>21.7</b>	<b>12.6</b>	<b>8.6</b>	<b>-11%</b>	<b>-32%</b>	<b>9.2</b>	<b>-6%</b>
<b>Raportowana EBITDA</b>	<b>14.6</b>	<b>11.1</b>	<b>19.9</b>	<b>10.2</b>	<b>13.1</b>	<b>8.3</b>	<b>11.5</b>	<b>13.8</b>	<b>9.7</b>	<b>10.9</b>	<b>21.7</b>	<b>6.3</b>	<b>8.6</b>	<b>-11%</b>	<b>37%</b>	<b>9.2</b>	<b>-6%</b>
Produkcja telewizyjna i filmowa	5.3	2.6	9.6	2.8	9.0	6.4	4.6	5.4	4.3	4.8	13.0	2.9	3.2	-26%	12%	4.6	-31%
EBITDA stand. produkcja telewizyjna i filmowa			9.4	2.6	4.2	6.0	4.2	2.0	4.1	3.7	10.2	2.4	3.2	-23%	30%	4.2	-25%
Zarządzanie aktywami trwałymi	6.9	8.2	9.4	5.7	4.3	2.1	6.9	5.9	4.8	5.7	8.7	8.3	5.9	21%	-30%	5.2	13%
Działalność deweloperska	-0.1	-0.7	0.1	0.6	-0.1	0.4	0.0	2.8	0.8	1.0	0.4	0.6	0.3	na	-55%	0.2	23%
Pozostałe i wyłączenia	2.6	0.9	0.8	1.2	-0.1	-0.6	0.0	-0.3	-0.2	-0.5	-0.5	-5.5	-0.7	265%	-87%	-0.9	-17%
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>8.7</b>	<b>6.8</b>	<b>14.7</b>	<b>4.7</b>	<b>3.4</b>	<b>3.1</b>	<b>6.1</b>	<b>5.4</b>	<b>5.1</b>	<b>5.8</b>	<b>14.6</b>	<b>1.4</b>	<b>4.7</b>	<b>-9%</b>	<b>245%</b>	<b>4.3</b>	<b>9%</b>
Przychody finansowe	0.2	0.0	0.2	0.2	0.1	0.2	0.1	1.0	0.1	-0.1	0.1	-0.1	0.0	-65%	-156%	0.1	-55%
Koszty finansowe	-0.3	-0.5	-0.4	-0.4	-0.3	-0.4	-0.2	-0.2	-0.2	-0.3	-0.1	-0.2	-0.4	94%	90%	-0.2	119%
Udział w inwestycjach rozliczanych metoda praw własności	0.0	5.2	-0.1	-2.1	2.0	0.5	0.6	0.7	1.0	0.7	1.1	2.7	0.9	-8%	-66%	2.0	-53%
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>8.6</b>	<b>11.5</b>	<b>14.4</b>	<b>2.5</b>	<b>5.3</b>	<b>3.5</b>	<b>6.6</b>	<b>6.9</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>15.7</b>	<b>3.8</b>	<b>5.3</b>	<b>-13%</b>	<b>39%</b>	<b>6.2</b>	<b>-15%</b>
Podatek dochodowy	-1.1	-1.5	-2.8	-0.9	-0.6	-0.5	-1.4	-0.9	-1.0	-1.2	-3.0	-1.2	-0.8	-16%	-29%	-0.8	5%
Zysk netto przypadający na udziały niekontrolujące	-0.1	-0.1	-0.4	0.0	-0.1	-0.3	-0.1	0.1	0.0	-0.1	-0.5	-0.1	-0.1	115%	19%	-0.1	19%
<b>Zysk netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>7.5</b>	<b>10.0</b>	<b>11.2</b>	<b>1.5</b>	<b>4.6</b>	<b>2.6</b>	<b>5.2</b>	<b>6.0</b>	<b>5.0</b>	<b>4.8</b>	<b>12.2</b>	<b>2.5</b>	<b>4.3</b>	<b>-14%</b>	<b>71%</b>	<b>5.3</b>	<b>-18%</b>
Raportowana marża EBITDA	26.6%	18.0%	27.4%	16.9%	25.9%	23.5%	24.9%	22.4%	18.3%	18.7%	32.7%	13.6%	18.5%			18.8%	
Marża EBIT	15.8%	11.1%	20.2%	7.9%	6.8%	8.9%	13.2%	8.8%	9.7%	9.9%	22.0%	2.9%	10.0%			8.8%	
Marża netto	13.6%	16.2%	15.4%	2.5%	9.1%	7.5%	11.2%	9.8%	9.5%	8.3%	18.4%	5.5%	9.3%			10.9%	

Źródło: Spółka, IPOPEMA Research

Tabela 2. ATM Grupa bilans 1Q22 (PLN m)

Bilans (PLN m)	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	1Q22	R/R	K/K
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>214.7</b>	<b>211.3</b>	<b>210.5</b>	<b>209.2</b>	<b>209.7</b>	<b>204.4</b>	<b>201.3</b>	<b>211.5</b>	<b>209.6</b>	<b>214.3</b>	<b>214.2</b>	<b>215.7</b>	<b>225.2</b>	<b>7%</b>	<b>4%</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>143.4</b>	<b>125.9</b>	<b>151.6</b>	<b>148.5</b>	<b>155.8</b>	<b>160.7</b>	<b>159.8</b>	<b>140.6</b>	<b>136.4</b>	<b>134.5</b>	<b>158.9</b>	<b>158.4</b>	<b>166.4</b>	<b>22%</b>	<b>5%</b>
Zapasy	44.1	44.3	45.2	46.8	53.5	53.8	59.0	49.5	49.1	50.7	58.6	67.1	72.1	47%	8%
Należności handlowe i inne	46.8	32.0	59.4	36.3	43.7	30.6	43.2	30.4	39.9	34.7	49.5	31.6	47.5	19%	50%
Środki pieniężne	33.4	28.3	16.1	23.6	16.6	34.9	15.4	39.2	26.8	26.0	23.3	33.3	24.5	-9%	-26%
Pozostałe aktywa obrotowe	19.1	21.3	31.0	41.8	42.0	41.3	42.2	21.5	20.6	23.0	27.5	26.4	22.2	8%	-16%
<b>Aktywa do sprzedaży</b>	<b>0.0</b>	<b>8.2</b>	<b>1.3</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>1.1</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>2.5</b>	<b>4.0</b>	<b>na</b>	<b>na</b>
<b>Razem aktywa</b>	<b>358.1</b>	<b>345.5</b>	<b>363.4</b>	<b>357.6</b>	<b>365.5</b>	<b>365.0</b>	<b>361.1</b>	<b>352.2</b>	<b>347.1</b>	<b>348.8</b>	<b>373.2</b>	<b>376.6</b>	<b>395.6</b>	<b>14%</b>	<b>5%</b>
<b>Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>252.9</b>	<b>243.2</b>	<b>254.3</b>	<b>256.2</b>	<b>260.8</b>	<b>263.4</b>	<b>261.9</b>	<b>268.1</b>	<b>273.0</b>	<b>265.2</b>	<b>277.3</b>	<b>279.8</b>	<b>284.2</b>	<b>4%</b>	<b>2%</b>
<b>Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące</b>	<b>1.0</b>	<b>0.4</b>	<b>0.9</b>	<b>0.9</b>	<b>1.0</b>	<b>1.3</b>	<b>0.8</b>	<b>0.7</b>	<b>0.7</b>	<b>0.3</b>	<b>0.8</b>	<b>0.9</b>	<b>1.0</b>	<b>36%</b>	<b>11%</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>49.2</b>	<b>47.3</b>	<b>44.6</b>	<b>42.7</b>	<b>43.3</b>	<b>41.9</b>	<b>37.4</b>	<b>34.1</b>	<b>32.4</b>	<b>31.2</b>	<b>48.9</b>	<b>40.2</b>	<b>38.7</b>	<b>19%</b>	<b>-4%</b>
Kredyty, pożyczki i leasing	29.3	28.0	25.4	23.7	25.9	24.2	20.0	18.4	17.0	15.4	20.5	19.9	18.8	11%	-6%
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	19.9	19.3	19.2	19.0	17.4	17.7	17.4	15.7	15.4	15.8	28.5	20.3	19.9	29%	-2%
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>54.9</b>	<b>54.6</b>	<b>63.6</b>	<b>57.9</b>	<b>60.5</b>	<b>58.4</b>	<b>61.1</b>	<b>49.3</b>	<b>41.0</b>	<b>52.1</b>	<b>46.1</b>	<b>55.6</b>	<b>71.7</b>	<b>75%</b>	<b>29%</b>
Kredyty, pożyczki i leasing	7.9	8.7	11.8	9.6	10.8	9.5	10.5	10.0	9.0	7.9	11.2	8.0	11.8	32%	49%
Zobowiązania handlowe i inne	28.5	30.1	30.9	26.9	27.8	27.9	31.1	23.1	17.2	25.2	20.9	35.1	38.3	122%	9%
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	18.5	15.8	21.0	21.5	21.9	21.0	19.5	16.2	14.7	19.0	14.0	12.6	21.5	46%	72%
<b>Razem pasywa</b>	<b>358.1</b>	<b>345.5</b>	<b>363.4</b>	<b>357.6</b>	<b>365.5</b>	<b>365.0</b>	<b>361.1</b>	<b>352.2</b>	<b>347.1</b>	<b>348.8</b>	<b>373.2</b>	<b>376.6</b>	<b>395.6</b>	<b>14%</b>	<b>5%</b>
Dług netto	3.8	8.4	21.0	9.6	20.1	-1.2	15.1	-10.8	-0.8	-2.7	8.3	-5.4	6.1	-851%	-213%
<b>Dług netto / raportowana EBITDA</b>	<b>0.1</b>	<b>0.1</b>	<b>0.3</b>	<b>0.2</b>	<b>0.4</b>	<b>0.0</b>	<b>0.4</b>	<b>-0.2</b>	<b>0.0</b>	<b>-0.1</b>	<b>0.1</b>	<b>-0.1</b>	<b>0.1</b>	<b>-784%</b>	<b>-216%</b>

Źródło: Spółka, IPOPEMA Research

Tabela 3. ATM Grupa rachunek przepływów pieniężnych 1Q22 (PLN m)

Rachunek przepływów pieniężnych (PLN m)	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	1Q22	R/R	K/K
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>8.6</b>	<b>11.5</b>	<b>14.4</b>	<b>2.5</b>	<b>5.3</b>	<b>3.5</b>	<b>6.6</b>	<b>6.9</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>15.7</b>	<b>3.8</b>	<b>5.3</b>	<b>-13%</b>	<b>39%</b>
Amortyzacja razem	6.0	4.2	5.2	5.4	9.7	5.1	5.4	8.4	4.6	5.1	7.1	4.9	3.9	-14%	-20%
Zmiana kapitału obrotowego	-20.9	23.6	-32.2	14.5	-11.8	14.4	-16.3	9.9	-15.0	7.4	-20.1	7.0	-4.9	-67%	-170%
Pozostałe	19.9	-30.4	-2.4	-5.3	-3.0	-1.8	-1.6	5.9	-3.0	-1.9	-0.5	0.4	-2.8	-4%	-812%
<b>Przepływy z działalności operacyjnej</b>	<b>13.6</b>	<b>9.0</b>	<b>-14.9</b>	<b>17.1</b>	<b>0.2</b>	<b>21.3</b>	<b>-5.9</b>	<b>31.0</b>	<b>-7.3</b>	<b>16.8</b>	<b>2.3</b>	<b>16.1</b>	<b>1.5</b>	<b>-120%</b>	<b>-91%</b>
<b>Przepływy z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-13.7</b>	<b>7.6</b>	<b>3.0</b>	<b>-6.8</b>	<b>-10.1</b>	<b>0.3</b>	<b>-2.9</b>	<b>-3.0</b>	<b>-2.3</b>	<b>-2.3</b>	<b>-5.1</b>	<b>-0.5</b>	<b>-12.0</b>	<b>415%</b>	<b>2159%</b>
<b>Przepływy z działalności finansowej</b>	<b>-1.3</b>	<b>-21.6</b>	<b>-0.3</b>	<b>-2.9</b>	<b>2.9</b>	<b>-3.2</b>	<b>-10.8</b>	<b>-4.2</b>	<b>-2.7</b>	<b>-15.3</b>	<b>0.1</b>	<b>-5.6</b>	<b>1.7</b>	<b>-161%</b>	<b>-130%</b>
<b>Zmiana gotówki netto</b>	<b>-1.3</b>	<b>-5.1</b>	<b>-12.2</b>	<b>7.5</b>	<b>-7.0</b>	<b>18.3</b>	<b>-19.6</b>	<b>23.8</b>	<b>-12.4</b>	<b>-0.8</b>	<b>-2.7</b>	<b>10.0</b>	<b>-8.8</b>	<b>-29%</b>	<b>-188%</b>

Źródło: Spółka, IPOPEMA Research

Niniejszy dokument został przygotowany przez: IPOPEMA Securities S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Prózna 9, 00-107 Warszawa, Polska, wpisaną do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000230737, kapitał zakładowy i kapitał wpłacony w wysokości 2.993.783,60 zł, NIP 5272468122, [www.ipopema.pl](http://www.ipopema.pl). Nadzór nad IPOPEMA Securities S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego, ul. Piękna 20, 00-549 Warszawa.

Niniejszy dokument został przygotowany przez IPOPEMA Securities S.A. wyłącznie w celach informacyjnych. Dokument ten jest adresowany do Klientów IPOPEMA Securities S.A. uprawnionych do otrzymania go na podstawie umów o świadczenie usług. Niniejszy dokument, przy wykorzystaniu środków masowego przekazu, może dotrzeć również do innych inwestorów. Dokument został przygotowany niezależnie od spółki o której mowa w niniejszym dokumencie, a wszelkie prognozy, opinie i oczekiwania są prognozami IPOPEMA Securities S.A. O ile nie wskazano inaczej, wszelkie szacunki i opinie zawarte w dokumencie stanowią niezależną ocenę analityków IPOPEMA Securities S.A. sporządzających dokument, na dzień jego wydania.

IPOPEMA Securities S.A. przygotowała niniejszy dokument z zachowaniem należytej staranności, dokładności i rzetelności na podstawie publicznie dostępnych informacji, uważanych przez IPOPEMA Securities S.A. za wiarygodne. Źródłem danych są przede wszystkim: Bloomberg, Reuters, EPFR, PAP, GPW, GUS, NBP, prasa finansowa, internetowe serwisy finansowo-ekonomiczne. IPOPEMA Securities S.A. dołożyła należytej staranności w celu zapewnienia, że podane w dokumencie informacje są dokładne oraz że wszelkie prognozy, opinie i szacunki zawarte w nim są prawdziwe i rzetelne, przy czym IPOPEMA Securities S.A. nie weryfikowała niezależnie informacji podanych w dokumencie. W związku z powyższym, IPOPEMA Securities S.A. nie składa żadnych oświadczeń ani gwarancji, wyraźnych lub dorozumianych, co do rzetelności, dokładności, kompletności lub poprawności informacji i opinii zawartych w dokumencie. Wyrażone w nim opinie mogą ulec zmianie, a IPOPEMA Securities S.A. nie jest zobowiązana do aktualizowania opinii zawartych w dokumencie oraz do informowania o jego zmianach. IPOPEMA Securities S.A. ani żadna inna osoba lub podmiot powiązany nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty wynikające z użycia niniejszego dokumentu lub jego zawartości lub straty pozostające w związku z nim w inny sposób, o ile przy jego sporządzaniu zachowała należytą staranność i rzetelność. Niniejszy dokument może być udostępniany w środkach masowego przekazu, przy czym kopiowanie lub publikacja w całości lub w części, jak również rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszym dokumencie wymaga uprzedniej zgody IPOPEMA Securities S.A. Niniejszy dokument ani żadna jego kopia nie może być rozpowszechniany bezpośrednio lub pośrednio w Stanach Zjednoczonych Ameryki, Australii, Kanadzie lub Japonii.

Niniejszy dokument nie stanowi jakiegokolwiek oferty sprzedaży lub nakłaniania do jakiegokolwiek oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek instrumentów finansowych, nie można na nim polegać w związku z jakąkolwiek umową lub zobowiązaniem oraz nie stanowi on reklamy lub promocji instrumentu finansowego ani spółki. Decyzje inwestycyjne powinny być podejmowane wyłącznie na podstawie prospektu emisyjnego lub innych publicznie dostępnych informacji i materiałów.

Niniejszy dokument został sporządzony bez uwzględniania potrzeb i sytuacji odbiorców dokumentu. Przy przygotowywaniu dokumentu, IPOPEMA Securities S.A. nie bada celów inwestycyjnych odbiorcy dokumentu, poziomu tolerancji ryzyka, horyzontu czasowego oraz sytuacji finansowej. Spółka lub instrumenty finansowe o których mowa w niniejszym dokumencie mogą być nieodpowiednie dla odbiorców dokumentu, w tym mogą być niedostosowane do konkretnych celów inwestycyjnych i horyzontu czasowego lub ich sytuacji finansowej. Niniejszy dokument nie może być traktowany jako ekwiwalent usługi w zakresie doradztwa inwestycyjnego. Wartość instrumentów finansowych może ulegać wahaniom, w tym może ulegać obniżeniu. Zmiany kursów walut mogą mieć negatywny wpływ na wartość inwestycji. Inwestycja w instrumenty finansowe wiąże się z ryzykiem inwestycyjnym, w tym ryzykiem utraty części lub całości zainwestowanych środków. Wyniki osiągnięte w przeszłości nie stanowią gwarancji osiągnięcia wyników w przyszłości. IPOPEMA Securities S.A. zwraca uwagę, że na cenę instrumentów finansowych ma wpływ wiele różnych czynników, które są lub mogą być niezależne od spółki i wyników jej działalności. Można do nich zaliczyć m. in. zmieniające się warunki ekonomiczne, prawne, polityczne i podatkowe. IPOPEMA Securities S.A. mogła wydać w przeszłości lub może wydać w przyszłości inne dokumenty, przedstawiające inne wnioski, niespójne z przedstawionymi w niniejszym dokumencie. Takie dokumenty odzwierciedlają różne założenia, punkty widzenia oraz metody analityczne przyjęte przez przygotowujących je analityków.

Inwestorzy powinni mieć świadomość, że IPOPEMA Securities S.A. lub jej podmioty powiązane mogą mieć konflikt interesów, który mógłby wpłynąć na obiektywność niniejszego dokumentu. Inwestor powinien założyć, że IPOPEMA Securities S.A. lub podmioty powiązane mogą świadczyć usługi na rzecz spółki i uzyskać z tego tytułu wynagrodzenie. Mogą również mieć inne relacje ze spółką. IPOPEMA Securities S.A. lub jej podmioty powiązane mogą nawiązać relacje biznesowe ze spółką lub innymi podmiotami wymienionymi w dokumencie. IPOPEMA Securities S.A. posiada strukturę organizacyjną i wewnętrzną regulację zapewniającą, że interesy inwestora nie zostaną naruszone w przypadku konfliktu interesów, w związku z przygotowaniem niniejszego dokumentu. Polityka zarządzania konfliktami interesów w IPOPEMA Securities S.A. jest dostępna na stronie internetowej pod adresem <https://www.ipopemasecurities.pl/analizy-i-rekomendacje,p162>. Niniejszy dokument został przygotowany niezależnie od interesów IPOPEMA Securities S.A., spółki będącej przedmiotem niniejszego dokumentu oraz posiadaczy instrumentu finansowego wyemitowanego przez ww. spółkę. IPOPEMA Securities S.A., jej akcjonariusze, pracownicy i współpracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w instrumentach finansowych spółki lub innych instrumentach finansowych powiązanych z instrumentami finansowymi spółki.

Na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”), IPOPEMA Securities S.A. tworzy materiały analityczne dla następujących spółek: ATM Grupa S.A., Mirbud S.A., ML System S.A., OncoArendi Therapeutics S.A., PointPack S.A., SFD S.A., Synektik S.A., Fabryka Farb i Lakierów Śnieżka S.A., Ultimate Games S.A., Vigo System S.A. GPW przysługują autorskie prawa majątkowe do tych materiałów. Za sporządzanie materiałów IPOPEMA Securities S.A. otrzymuje od GPW wynagrodzenie. Informacje na temat programu dostępne są na stronie internetowej <https://www.gpw.pl/gpwwp>.

Na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Bukareszcie („BVB”), IPOPEMA Securities S.A. tworzy materiały analityczne dla następujących spółek: Bittnet Systems S.A. i Impact Developer & Contractor S.A. BVB przysługują autorskie prawa majątkowe do tych materiałów. Za sporządzanie materiałów IPOPEMA Securities S.A. otrzymuje od BVB wynagrodzenie.

IPOPEMA Securities S.A. korzysta z szeregu metod wyceny, w tym modeli zdyskontowanych przepływów pieniężnych (takich jak zdyskontowane zyski operacyjne lub model zdyskontowania dywidendy), a także modeli opartych na zyskach i przepływach pieniężnych, które oparte są na porównywaniu wycenianego podmiotu do spółek reprezentujących podobną branżę lub sektor. Modele przepływów pieniężnych opierają się na prognozowanych przepływach pieniężnych generowanych przez wycenianą spółkę i są szeroko stosowane w branży inwestycyjnej. Metody porównawcze uwzględniają między innymi różne stopy wzrostu i wskazują, jaką wartość ma przedsiębiorstwo na tle spółek wybranych do grupy porównawczej. Subiektywne opinie analityka lub analityków tworzących wycenę, oparte są na ich wiedzy i doświadczeniu i odgrywają istotną rolę w procesie wyceny. Dotyczy to między innymi wielu zmiennych ekonomicznych, takich jak stopy procentowe, inflacja i kursy walutowe, których niewielkie rozbieżności w oszacowaniu mogą prowadzić do znaczących różnic wyników wyceny. Mocną stroną modeli opartych na zyskach i przepływach pieniężnych jest skupienie się na tym co dzieje się w samej spółce i powiązanie wyceny z wartością fundamentalną. Słabością takiej metody jest wysoka liczba przyjmowanych założeń, których niewielka zmiana powoduje sporą różnicę w oszacowanej wartości wycenianej spółki. Metody porównawcze są co prawda mniej zależne od subiektywnych założeń analityka, jednak ich skuteczność maleje gdy wartość jednej ze spółek z grupy porównawczej jest przeszacowana lub niedowartościowana. Co więcej, wykorzystywane w metodach porównawczych wskaźniki uwzględniające prognozowane przyszłe zyski, wartości księgowe, zysk operacyjny lub przepływy pieniężne, bazują w dużym stopniu na subiektywnych założeniach analityka.

Niniejszy dokument nie został przekazany do spółki przed jego publikacją.

Rekomendacje wydawane przez IPOPEMA Securities S.A. obowiązują przez okres 12 miesięcy od daty wydania, chyba, że w tym okresie zostaną zaktualizowane. IPOPEMA Securities S.A. dokonuje aktualizacji wydawanych rekomendacji w zależności od sytuacji rynkowej i subiektywnej oceny analityków.

Niniejszy dokument stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Lista wszystkich rekomendacji dotyczących jakiegokolwiek instrumentu finansowego lub emitenta wydanych w ciągu ostatnich 12 miesięcy przez IPOPEMA Securities S.A. jest dostępna na stronie internetowej: <https://www.ipopemasecurities.pl/analizy-i-rekomendacje,p162>.

Data i godzina podana na pierwszej stronie stanowi datę przygotowania dokumentu. Cena stosowana w rekomendacji do obliczania odpowiednich wskaźników jest „ostatnią” ceną podaną na pierwszej stronie niniejszego dokumentu.

Definicje terminów użytych w dokumencie obejmują:

- NIH - wynik z tytułu odsetek - dochód odsetkowy minus koszt odsetek.
- Netto F&C - przychody z opłat i prowizji netto - przychody z opłat i prowizji minus koszty prowizji i opłat.
- LLP - rezerwy na straty kredytowe - koszt odłożony jako odpis na złe kredyty.
- NPL - pożyczka zagrożona - pożyczki, które są niewypłacalne lub zbliżone do niespłaconych.
- Koszty / przychody - koszty operacyjne podzielone przez przychody.
- ROE - zwrot z kapitału - dochód netto (lub skorygowany dochód netto) podzielony przez średni kapitał własny.
- ROA - zwrot z aktywów - dochód netto (lub skorygowany dochód netto) podzielony przez średnie aktywa.
- EBIT - zyski przed odsetkami i podatkami.

EBITDA - zyski przed odsetkami, podatkami, amortyzacją.

EPS - zysk na akcję - zysk netto (lub skorygowany zysk netto podzielony przez liczbę występujących akcji).

Wskaźnik P / E - cena do zysku - cena podzielona przez zysk na akcję.

Wskaźnik PEG - P / E podzielony przez roczny wzrost EPS, zwykle w określonym czasie.

CAGR - łączna roczna stopa wzrostu.

BVPS - wartość księgowa na akcję, wartość księgowa kapitału własnego spółki podzielona przez liczbę pozostałych akcji.

P / BV - cena do wartości księgowej - cena podzielona przez BVPS.

DPS - dywidenda na akcję - dywidenda za dany rok podzielona przez liczbę akcji pozostających w obrocie.

DY - stopa dywidendy - dywidenda na akcję w danym roku podzielona przez bieżącą cenę akcji.

DDM - metoda zdyskontowanych dywidend - podstawowa metoda wyceny oparta na założeniu, że wartość akcji równa się sumie wszystkich zdyskontowanych przyszłych dywidend.

FV - wartość godziwa, obliczana na podstawie metod wyceny przedstawionych w dokumencie.

Autor dokumentu nie ma konfliktu interesów ze spółką, o której mowa w dokumencie. Punkt widzenia wyrażony w dokumencie odzwierciedla osobistą opinię autora dokumentu na temat analizowanej spółki i jej papierów wartościowych. Inwestorzy powinni mieć świadomość, że elastyczna część wynagrodzenia autora może zależeć od ogólnych wyników finansowych IPOPEMA Securities S.A.

IPOPEMA Securities S.A. działa z należytą starannością, uczciwie, rzetelnie, profesjonalnie i zgodnie z przepisami obowiązującego prawa.

IPOPEMA Securities S.A. nie gwarantuje osiągnięcia celu inwestycyjnego inwestora, wyników spółki ani potencjalnych cen, o których mowa w niniejszym dokumencie.

Przy stosowaniu ratingów dla firm stosuje się następujące kryteria w odniesieniu do różnicy między FV IPOPEMA a ceną spółki w dniu rekomendacji:

Rating	Różnica pomiędzy FV i ceną z rekomendacji
Kup	Powyżej 10%
Trzymaj	Pomiędzy (i włączając) -10% and 10%
Sprzedaj	Poniżej -10%

#### IPOPEMA Research – Rozkład ratingów (1 stycznia 2022 – 31 marca 2022)

	Liczba	%
Kup	12	71%
Trzymaj	3	18%
Sprzedaj	2	12%
Suma	17	100%

#### Historia ratingów – ATM Grupa

Data	Rekomendacja	FV	Cena z rekomendacji	Autor
09/06/2021	KUPUJ	PLN 6.00	PLN 4.19	Marcin Nowak, Michał Wojciechowski
06/09/2021	KUPUJ	PLN 5.90	PLN 4.15	Marcin Nowak, Michał Wojciechowski
13/12/2021	KUPUJ	PLN 5.80	PLN 4.42	Marcin Nowak, Michał Wojciechowski